

STUDIERICHTINGSPROFIEL

Profiel in de breedte

Studiegebied	Handel
Studierichting	Verkoop en distributie
Graad	Se-n-Se
Onderwijsvorm	tso

Kwalificatie

Beroepskwalificatie

Profiel in de diepte

Abstractieniveau	Concreet - praktisch
Concept	Bedrijfsgericht vormend
Inhoudelijke klemtonen	Toegepaste economie en Communicatie

Omschrijving

Wat leert men in deze studierichting?

De leerling leert:

- de taalvaardigheden in het Nederlands, Frans en Engels in functie van de context van een vertegenwoordiger. Specifieke aandacht gaat naar de verbale communicatie bij bezoeken van klanten en de telefonische communicatie met klanten;
- een aantal beroepsspecifieke competenties zoals de verkoop plannen en voorbereiden, de verkoop uitvoeren en de resultaten rapporteren, prospectie en een beperkte promotiecampagne opzetten.

Hoe verloopt het leerproces in deze studierichting?

De leerlingen verwerven de noodzakelijke competenties via praktijkgerichte cases en alternerende of blokstages.

Wie kan starten in deze studierichting?

De leerling moet voldoen aan de instapvereisten voor een Se-n-Se.

De logische vooropleiding is de 3de graad van een studierichting uit het studiegebied Handel.

Wat na deze studierichting?

Na een Se-n-Se tso Verkoop en distributie kan de leerling doorstromen naar de arbeidsmarkt als vertegenwoordiger.